

《秘密计划 3.0》

一、你过去不能快速收钱的原因.....	2
1、第一个原因：学的太多，做的太少！	3
2、第二个原因：心态太浮躁.....	3
二、学会快速收钱 3 步骤的好处.....	4
1、立刻操作，立刻收钱.....	5
2、容易上手，学完就可操作.....	8
三、3 个实操步骤的详解.....	8
设计或者代理一个虚拟产品.....	9
1、首先，为什么我们要卖虚拟产品呢？	9
2、卖什么样的虚拟产品呢？	9
3、工具软件.....	14
四、如何进行价值包装呢？	17
1、提炼好处.....	17
2、设计 10 倍价值的赠品.....	18
五、做好自己的执行计划.....	26

开课前，我给大家发几段文案，大家发朋友圈就可以收钱，赶快做收款二维码，一共 3 个文案，我会发课程的三个阶段给大家。

第一个文案

有一个超级 NB 的 vip 微信群，每天分享赚钱干货和项目，你给我 200 元红包，我就邀请你加入，同时给你一本《快速收钱的 3 个步骤》，里面每周都有新项目，若你赚的不爽，还你 201 元。许多人已经赚了十几万了，赶快报名，我只剩 7 个名额了！

大家配上收款二维码，然后发到朋友圈，我们开始今天的正式课程！

《快速收钱的 3 个步骤》

今天的课程主题是。快速收钱的 3 个步骤。就是你只要学完，我们今天讲的三个步骤，那么你每天都可以简单操作来快速收钱，**今天的课程非常非常实战，所以大家一定要认真的听。**

一、你过去不能快速收钱的原因

想要快速收钱，就要改变你过去的不良的习惯。我们首先来分析下，大部分人不能快速收钱的几点原因。

1、第一个原因：学的太多，做的太少！

学的太多，做的太少，无从下手，好多人经常的学习各种各样的课程。但是。在互联网上绝大部分老师都是把一件简单东西讲的超级的复杂，你听起来有道理，但是。学完之后就晕头转向，你无法实战操作。结果呢，你就很难赚到钱。

大家要记住。以后再听任何课程，你听不明白你搞不明白的就千万不要相信。**这种好东西就是立竿见影，立马就见效了，就像我们在课程前。刚刚我给大家发了一个简单的就一百字个字的文案，加上收款二维码，让大家发到朋友圈儿就在短短的三分钟，立刻就有不少同学收到了钱。**

2、第二个原因：心态太浮躁

还有很多人不赚钱的原因什么呢，就是心态太浮躁，总是不晓得去做那些看起来很简单的事情，总是认为赚钱的事情是很复杂的。这是种非常严重错误的思想。好多人没赚钱之前，看到别人赚钱总认为是非常非常复杂，这是严重错误的观点。

告诉大家，越赚钱的东西，其实，越是简单的事情，越赚钱，你们每个人的身上，都有好多帮你赚钱的事情，只是你自己不知道而已，你总忽视自己身上那些简单的事能力的价值，这导致你赚不到钱。

所以，我觉得我们每一个人。心态千万不要很浮躁，。不要你瞧不起那些看似简单事情，比如发个朋友圈，比如群发个信息，比如写一个简单的文案。这看着简单。

过去几年，很多人看不起朋友圈里面发那些微商广告的。大家想，如果没效果，他们不会持续发的，过去几年人短短几年，能做到上百亿，甚至好多人是个小白。白手起家，开始代理产品，执行力很强的人。有的就是一年下来也能赚到几百万是更多。那么这些人并不是很聪明，他们都是执行力超强。**大家记住，你执行力越强，赚钱就越轻松。**

所以，大家以后一定要学会一个什么思维，就是不要用潜意识和过去的经验去判断遇到的事情，一定要常去试一试。**试，不一定行！不试，一定不行！**

那么你要有好方法，就要狠狠地执行。执行越多，你赚的就越多，特别是有些看起来让你瞧不起的非常简单的小事情。做了之后，赚钱反而能赚更多。大家记住，大道至简，越简单的就是越厉害的。

二：学会快速收钱 3 步骤的好处

1、立刻操作，立刻收钱

学回快速收钱 3 步骤的好处，其实真正厉害的就是。立刻收钱，我还没有将三个步骤教会大家，只是让大家在听课前简单操作一个步骤。就有人收到钱了，这就是我们实战课程的威力。现在我想问一下大家。如果你要学会了我们整套步骤，三个步骤。那么，你赚钱就是非常爽，你什么时候想赚钱了。只需要花上一个小时策划。然后呢，直接去狠狠执行十分钟，那么当天就可以收钱了。

就像今天这个课程一样，今天这个课程也是一个非常巧妙的事情，大概在四天前，我公司一个同事告诉我，我们有一个企业 QQ 快要到期了，他问我续费不续费。我说的续费一年多少钱，他说六千。我说这个企业客户还有多少好友了，他说三千。他建议我说一年六千我们不怎么用太浪费了，建议我放弃这个企业客户。然后不再续费。我说明天才到期，那么，今天为什么就要放弃了，里面三千个好友呢，它如果能一天之内帮我们创造超过了六千元的价值。那么的话，我们就不用放弃这个企业 QQ 了，然后他不信，我就说我们测试一下，这是第一个原因。

第二个原因，就是我的助理芳芳和甜甜，他们工作非常努力，做得非常好，但是呢，他们是没有底薪的。他们到我公司，都是拿分红和奖金的，那么过去两个月呢，我比较懒，我每年夏天都要过暑假，我基本上都在外面游山玩水和朋友玩儿。也没有开课，也没有做其他的事情。然后，他们过去两个月都没有什么收入。

我说那就这样吧，那我就花了十分钟写了这个课程的文案。然后来推荐这个课程，同时我说

这个课程，如果收入超过六千元。超出部分的收入呢，一半儿呢，都分给我两个助理，这样的话就有了这个课程。

这个课程其实是我们去年开过两次，今年更高级是升级版，升级版就是我在去年的这个基础上。增加花了大概十几分钟增加了一些非常好的东西，然后修改了一个文案，我就让甜甜用企业 QQ 群发，让芳龄发微信朋友圈儿。

仅仅用了三天时间。**大家看到一个什么结果，我几乎没有发动过自己的力量推广，我没有写文章发公众号。也没有动用我相关的太多资源，那么到现在呢，应该一共收了一百一十一个人。然后有六万六千六百的收入。**

我们其实第一天的测试已经远远超出回报，我们的企业 QQ，我已经续费让甜甜续费了，然后这几天，甜甜和芳龄，一个人最少也是一万五的收入。

接下来呢，还有更大的收入，**因为我接下来的课程会帮助你们每一个人。都可以通过微信不断的收钱。**

这就是快手收钱 3 步骤的威力，先赚钱了，立刻操作，立刻收钱！

3 天前，我仅仅用了十几分钟设计，然后没有去推广好操作，靠芳龄和甜甜的简单推广，就收到了 6.6 万元，企业 qq 得以续费，他们每人也都有 1.5 万收入。

当然，接下来，我会给大家提供非常多的快速赚钱方法和项目，大家都可以轻松的收到更多的钱。

切记，学习完了几天的课程，你想赚钱了，立刻操作，立刻收钱！OK，我们课程刚刚开始了几分钟，现在有多少人收到钱了？ 收到的打 888

再给大家一个文案：

- 1、我正在学习《新手如何轻松赚到 1000~10 万元》课程，课程精华内容课后会整理成《快速收钱的 3 个步骤》电子书。
- 2、想要学习这本电子书，并且加入我们的价值超过两千的收费群，现在仅需 200 元，今晚 12 点后恢复到原价 600 元。
- 3、价值巨大，请长按二维码支付报名，或者直接给我私信发红包。课程后，我会拉你入群。
- 4、郑重承诺：学习课程后每天只需要执行 10 分钟，赚不到钱我还你 201 元。

这段文字如果你群发一下所有好友，你收钱就更加厉害了！

自己操作，我们继续我们的课程。

2、容易上手，学完就可操作

我们这个课程最大的特点就是。上手容易，只有三个步骤，学完你就可以操作，收钱，并且是什么呢，你可以举一反三变着花样的来操作。都是很简单的，但是收钱不少，如果你做好了。其实这三个步骤一年帮你赚上百万也是非常轻松的事情。

只需要 3 个步骤，学完你就可以用，还可以举一反三的用，用的好了，一年赚几百万都轻松！

再次强调，越厉害的越简单！

只有简单粗暴的手段，才是最直接有效的秘笈！

三、3 个实操步骤的详解！

这三个步骤，超级简单，希望大家要重视，因为只要你认真对待了，他有可能给你创造出今天课程费用 1 万倍的投资回报。

大家要不要认真学习，把这 3 个步骤记忆到骨髓里，天天去操作？？？

要的请打 111

我们现在正式来讲 3 个实操的步骤

设计或者代理一个虚拟产品

(1) 首先，为什么我们要卖虚拟产品呢？

虚拟产品，更多是精神产品，精神产品的好处是什么呢，就是一旦创造好，几乎没有成本。

没有物流，非常的简单轻松，你可以快速收钱。

所有的精神产品都可以做很好的价值包装，甚至让别人无法拒绝，第二的是卖精神产品和虚拟产品的话，我们可以设计一个让人无法拒绝的购买理由。这样的话成交率会非常高，我们后面会专门来讲。

第三个呢，就是**当今社会。物质过剩精神匮乏，卖精神产品比卖物质产品要简单，市场需求更大。**

(2) 卖什么样的虚拟产品呢？

那我们卖什么样的虚拟产品呢，好多人想到产品总是觉得没有，其实非常非常多。比如：

1、在线课程

2、电子书

3、软件工具

4、收费社群

同时，不一定非要卖自己的产品，卖自己的产品，还需要自己设计和开发，代理别人的，直接可以赚取更多钱，还不用太费脑子。

大家首先可以卖的就是在线课程。你们每个人呢，其实都有很多优点，有特长，**你把你的优点特长。都可以设计一个在线课程来卖。**当然，如果你自己觉得自己的在线课程，没有足够的卖点。怎么办呢，你可以卖别人的。

目前市场上比较好卖的。这些在课程绝大部分的在线课程，都是有分销功能的。这样的话，你只需要去卖别人的，容易卖的课程，转到朋友圈就可以轻松地赚钱。

接下来，我们也会不断的推出，非常非常多的在线课程，大家都可以代理分销销售，当然我会把这些文案设计好，你们只需要转发朋友圈儿。就可以直接收钱。

代理别人的课程，分销别人的课程，这是最不用费脑子的。如果你在你想卖自己的在线课程，如何寻找容易卖的点呢，那就需要学会《发掘空白市场》

找到空白市场了，销售就会非常容易，就像我 12 年前，写了一本只有 2 万字的电子书，错

别字还很多，就轻松赚了上百万。因为当时中国没有一本 SEO 教程，我当时写的是第一本。

所以 1200 元一本，也卖的很火。

具体如何发掘你自己身边的空白市场呢？

我专门有一个课程来教大家。

https://m.weike.fm/lecture/4568233?st=sharelink&inviter_id=27311761&from=groupmessage&isappinstalled=1



这个课程大家都可以分销，销售 300 元，大家转发朋友圈推广就可以赚取 50%！

支付之后加我助理微信：199199105，将赠送给你秘密超值文案模板电子书，让你可以立

即套用，立马赚钱！让你立刻震撼！震撼！震撼！

当然，讲课需要训练，许多人都不是特别擅长，怎么办呢？**电子书也是一个好方法！**

讲课是需要锻炼的，不锻炼是不会讲课呢，就像十几年前。你让我上台讲，我是不会讲的。记得两千零五年的时候，好多人找到我，让我讲课来教大家做 SEO。但是我当初普通话讲不好，我说不会讲课真不讲。

后来呢，他们说，既然你不想讲，那你就写书吧，我说行。然后我就做了个预售，第一天五百，第二天六百，第三天七百，第四天八百。然后**就一星期涨到一千六百块钱，然后已经卖了几十本儿了，我又花了三天，写了我的第一本电子书。**

电子书呢，有一个好处，就是不用像传统书那样写上几十万字那么长，也不需要像传统书那么严肃，甚至你不会写也没关系，你只需要会整理。

你也可以整理出非常牛逼的电子书来卖。**我觉得所有的文字都是用来传递你的信息的。如果你真的有干货，你哪怕用几千字。把你的干货写清楚，写明白，那么你如果卖一两一本，那就可以很轻松的买疯了。**

你不会写也没有关系，你可以整理电子书，打包卖，网上有许多免费的资料，你把一个主题的整理几十本，甚至 100 本，然后打包来卖，也是非常好卖的，为什么呢，为什么呢，尽管晚上有免费的，但是，**你帮他们节省了整理的时间，那么，你的工作也是非常有价值的。**

举个例子：

我曾经有个网友，他在网上下载整了七十多本儿泡妞秘籍电子书，然后他就做了一个网页卖。卖的非常火爆，我记得当时聊的时候，他想要我的电子书，然后呢，他又不舍得掏钱，想要和我换电子书，我倒是很好奇。他就把他的七十本泡妞秘笈电子书打包给我了。

然后我就把我的书给他一本儿，然后我一看，哇，整理的非常专业，如果一个人对这个感兴趣确实是节省了大量的这个时间。

那么当初就做了个测试，什么测试呢，我就模仿着他拷贝他的页面，做了一个简单的页面。然后安排人投放广告推广，**竟然我甚至卖的价格是他的价格一倍，我记得当时他买一百八，我直接卖三百六。结果呢，我当时那个测试一边卖也买了挺多。**

我刚才的那个《发掘空白市场的3个秘密》销售的非常火爆，大家报名学习后，转发就可以轻松赚钱。那个课程已经讲完，网友们付费了就可以立刻学习！现在，这个课程每天都还在帮我创造着这收入！

前面讲了，在线课程，电子书。这些都是非常简单的虚拟产品，都非常简单可以制造，你自己懒的讲课或者写电子书，还可以代理别人的，或者整理电子书。

到处都是机会。

(3) 工具软件

这个大部分人不会开发，可以找一些好卖的代理过来卖，我用的好的一些软件，都喜欢直接代理过来销售，因为你自己用的好用，自然肯定好卖，还有一个就是：收费社群。

现在呢，免费群太多，大家都不重视，越来越多人喜欢收费群。所以呢，**做收费社群也是一个很好的产品。**

比如我们这个群，接下来就是一个很好的收费社群，比如我们秦王会，是一个很好的收费社群，秦王会呢，我们会员是两万八一个一年，我们现在有一共一百多个这样的会员。这是我们4年前就可以开始的玩儿法。后来我的朋友龚文祥也这样做，今年他的会员费可以轻松收到两千万。

还有一个人非常典型，就是放牛哥。

放牛哥。三年前也是非常苦逼的。那么一次，我们晚上聊天，我建议他开始写文章，然后呢，他就开始写日记了，他写了一个月之后，已经小有名气，原来一篇文章有几十人看，一个月后，有几百人看了，然后呢，放牛哥把自己多年qq好友都拉到一个群里。他天天在这群里免费做分享，分享了大概一个月。不仅仅没有太多的好评，反而还有部分人还骂她，他很生气。然后呢，他就问我怎么办，我说很简单，你一收费，口碑就好了。

结果，放牛哥当天就在群里宣布，我这个群今天打算解散。然后我接了会建一个新群。想进新群的人，每人必须交上两千块钱。**他这个通知一群发，结果当天他就收了好几万，然后呢，他每天写。他很兴奋，他每天写日记，每天推他当时的收费群。他第一年也收入两百多万。**

收费群也是一个很好的产品，大家现在没有人喜欢免费的社群，都喜欢收费的社群，收费的社群才是高质量社区，才能获得更多干货和交流以及人脉。

这是四种常见的虚拟产品

- 1、在线课程**
- 2、电子书**
- 3、软件工具**
- 4、收费社群**

刚才的收钱文案，大家可以继续在朋友圈发。

有一个超级 NB 的 vip 微信群，每天分享赚钱干货和项目，你给我 200 元红包，我就邀请你加入，同时给你一本《快速收钱的 3 个步骤》，里面每周都有新项目，若你赚的不爽，还你 201 元。许多人已经赚了十几万了，赶快报名，我只剩 7 个名额了！

【太震撼了】我正在听《快速赚钱的3个步骤》，太实战有效了，真的是醍醐灌顶！有同学上课3分钟就开始开始收钱，如果你想加入这个社群，今天仅需要200元，我把课程笔记给你。如果不震撼，还你201元

我有一句名言，改变了无数人的命运，许多人因为这句话，开始了快速赚钱之路！那就是，

【只要你敢卖，就有人敢买】 许多人不赚钱，不是能力问题，而是心理问题！

大家记住，只要你敢卖就有人敢买。很多人不赚钱，不是能力问题是心理问题，好多人有一个心理误区，什么呢，认为自己知道的事情，其他人人都知道，其实质错误的。你想你花了多少年学习，花多少学费，然后你才得到那些东西，你自己感觉很明白很简单。

你以为地球人都知道，其实地球上百分之九十九点九九的人不知道。**所以你总站到你自己的角度考虑，你认为这些不值钱，那你就敢不敢卖。当你能站到别人角度考虑，你敢去卖，你会发现，【只要你敢买就是你敢买】你卖了就有人来买。**

大家不要站到自己角度去考虑去评判，一定要去试。**试，不一定行！不试，一定不行！**那么，你就可以自己设计一个虚拟产品卖。也可以代理别人的虚拟产品来卖，只要你敢卖。你就可以快速的收钱。

但是，如何才能把虚拟产品卖出去呢？有一个核心的秘笈，那就是【价值包装秘笈】第二步：对产品进行的深度价值包装！

四、如何进行价值包装呢？

一共有三个步骤

1、提炼好处

价值包装一共三个步骤，第一个步骤就是提炼好处，切记。客户购买的不是你产品本身，而是你产品能够带给他的好处，大家记住，所有的产品只是工具。你要站在一个工具的角度思考，你这个工具能给客户什么好处。相同产品好处是不同的，那么，**如果你能站到客户的角度思考，你能得到的好处就越大。**

举个例子，就是一个，一瓶矿泉水在超市里买可能两块钱一瓶，但是你要在五星酒店买。可能就是 50 元一瓶，但是如果你要卖给一个快要渴死的人。那肯定多少钱人家都会给你。这就是什么呢，它的作用不同，好处不同，价值不同。

产品的价格如何来定价呢，不应该根据成本来定价，而是应该根据对待客户的好处来定价，你能够带去的好处越多，你的价值自然就越大，明白了这句话，你们到处都可以看到商机。

我有一个朋友呢，他人脉很广，过去一直不怎么赚钱，但是今年他赚钱了，我告诉他，你这

些人脉很好，他们都很高端他们之间都有可能项目合作。你介绍给他们，他们之间产生好处，你过去从来没有提要好处。

如果你在向别人相互介绍的时候，你把要的好处提出来，那么你就可以轻松地赚钱了，他当初给我介绍了一个老板。那后来那个老板给我签了一个合同。那么的话，他只是简单介绍一下我就轻松给他几十万元。

2、设计 10 倍价值的赠品

客户喜欢的不是便宜的产品，而是喜欢占便宜，我们要学会给我们的产品设计赠品，甚至，赠品的价值都要看起来是卖的产品价格的 10 倍，那么，你的产品就会非常的好卖。

例如你的电子书卖 200 元，但是你的社群收费 2000 元。在销售的时候，你就可以对外说，前 30 名购买者，赠送价值 2000 元的 VIP 会员资格。这样就看起来更加超值了。

3、负风险承诺

我们如何让别人无法拒绝呢，就是让他感觉没有风险，甚至是负风险，什么是负风险呢，我 09 年最早玩的策略，就是你后悔了，我还让你赚钱，例如我们刚刚承诺的 200 元不震撼，我还你 201 元。

后悔你还赚钱，看你买不买，这三点是价值包装的绝招，威力超级巨大。

举一个我最经典的案例之一：

五六年前我第一次写价值包装秘籍相关的文章时候，我直接用文章做演示。就是我在路边儿捡了块小石头。我以高价六千六百六十六元的价格卖给所有看我博客的人。

我保证他们看完我的那篇文章争着抢着要买。我那篇文章确实当初写完之后发出去，当天有几百个人争着抢着买。那么我是如何做到呢，我就用了刚才我们讲的这三点秘笈。

第一个好处：

我是如何提炼那个石头的好处呢，我说这个石头，看着像玉，但真的不是玉。他对我而言有三个好处，第一个好处是，他有很好的把玩作用，把玩了好几个月，原来我手打字打多了会经常发麻发胀，自从有了这块儿石头，经常把玩，手不麻，不胀了，这是真实的。而且被我把玩的看起来光亮的像玉一样。

第二个好处：

什么好处呢，我说我的这块石头叫**幸运小石头**。他有很强烈的暗示。根据吸引力法则，你把你的注意力聚焦到什么上面，你将获得什么。那么我看到它，心里就相信我自己变得有点幸运，他有暗示作用。

第三个好处：

我说。如果你看我这篇文章只是看个热闹，你看完很快就会忘记了，毕竟每天要看很多很多很多信息。如果你真的花上六千六百六十六买了这块儿石头。你回去之后一定会反复揣摩我们这篇文章讲那些关键点。**那么的话，最终你会获得收获一定是超级巨大了，那么这块儿石头就是你学习价值包装一个非常非常非常好的工具。**

前面是我对那块儿石头的简单的好处提炼，接下来就是我对这篇文章的赠品设计，我要设计一个赠品让人看起来价值至六万以上，我是如何设计的呢。

赠品 1：

首先你购买了我这块儿石头，我赠送你一小时咨询我一些咨询对外收费是三万元。

赠品 2：

同时我赠送我当初一个课程叫 SEO 赚钱秘籍，那个课程的收费两万七千八。

赠品 3：

我赠送他一个 DVD 视频课程，那个 DVD 我们收费是三千九百八。

那么我三个赠品加起来一算价值六万多元了，那么这个赠品是否有诱惑力呢，那当然是超级有诱惑力。

第三步我就用了负风险承诺，我当时怎么承诺呢，我说只要你购买了我这个石头，在任何时间任何地点，如果你有一丁点不满意，你不需要任何理由，我都愿意花七千七百七十七回收。我让你后悔还可以赚一千一百一十一元。那么这样发出去，肯定所有人争着抢着要买。

当初第一次卖，当天都一百多人前来买，后面还有好多打电话咨询。我当天就把这块石头卖给了一个人，这个人的不仅买了石头，当时还签了六十万的一个合同。相当于这块石头给我创造了几十万价值。大概过了一年之后我把这篇文章复制粘贴。**而且这次卖的更高，直接买一万八千八百八十八，刚发出去五分钟就被人立刻就买走了。**

那么第三次呢，我是在一次讲课过程讲，并没有卖石头。但讲完之后呢，立马就有人。出更多的钱买石头，但是我已经没有石头了，怎么办呢，我第二天之后去北京的 798 艺术市场上买了一块非常好的玛瑙石给这个朋友寄过去了，但他们买的不是我的石头，他们买的是我给他们的的好处和赠品。

切记，客户购买的不是产品，而是价值感！价值感融合了三点

- 1、好处**
- 2、10 倍价值赠品**
- 3、负风险承诺**

第三步：发动一切资源去狠狠的推广，切记，推广的越狠，你赚钱就越狠！切，发比写重要

记！

就像我前面提到那篇文章，我每发一次，就可以高价卖一块小石头！

针对朋友圈，如何发呢？

我建议大家从早上 7 点开始到晚上 12 点，每一个小时发一次！如果你只发一次，你朋友圈能够看到的人不到 5%！你每小时发一次，才能让绝大部分人都看到。

并且一个人看到的次数越多，越容易成交。这是印象洗脑。看的多了，就被洗了，这样你一天发 20 次朋友圈，你当天绝对可以赚到钱。发朋友圈，发群是有技巧的。

如何发群呢？现在群里发一个红包，让别人帮你转，群里是公开场合，没有人喜欢硬广告，如果你发一个红包，他们不仅仅帮你转发，还感谢你，连雷军这种大佬 在群里发文章，都需要先发红包，你一个普通的人，你不发红包怎么行。



刚才讲的每小时发一次，一天发 20 次朋友圈，能够开始每天执行的人打 111

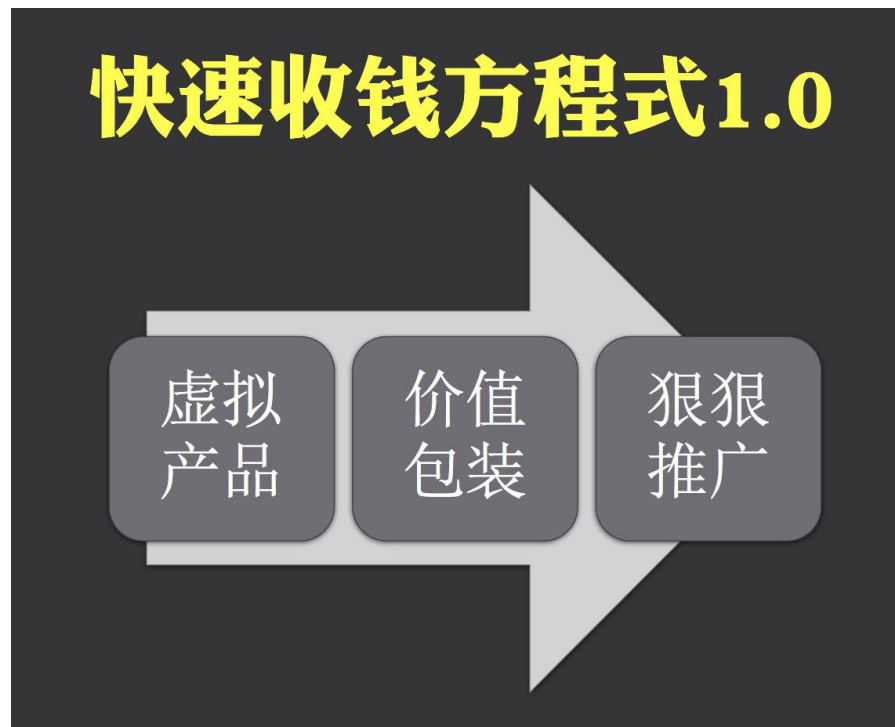
软文也有方法，一会儿免费送大家一本写成交软文的电子书！

只要你每天发 20 次，一小时一次，你一定可以收到钱，就算差到每天成交 1 单，一单赚 2 百，一个月也可以赚 6000。**简单的事情，重复狠狠去做。赚钱就这么简单！**

还有一个就是，群发微信好友和 qq 好友，群发是非常有效的，就像我们这个课程，一开始就是为了测试我那个 3000 个企业 qq 好友的。**不要管别人，你不要想着成交所有人，我们要把注意力聚焦到喜欢我们的人身上，这样，喜欢你的人越来越多。**

群发一天一次就足够了，群发，你可以设计很好的文案，让他们看起来很爽，如何让更多人加你，过几天单独讲，先把今天讲的执行了。如果这些都执行不了，你有再多粉丝都没有用，谁的粉丝多，你给发红包，让他帮你转发。

我有客户花几百万，重复推广一篇软文，有了执行力，靠最简单粗暴的执行力赚到了钱，你才有资格学习后面更加厉害的方法，**一切方法，建立在执行力基础上。**



就这么简单，做了就可以收钱，我们还有 2.0 方程式，2.0 方程式会加一个 裂变模型，哪怕你只有 200 人，也可以裂变出 2000 人，这个有机会再和大家讲。只要大家有执行力，我会源源不断的给大家好方法，好的赚钱项目。

大家记住，你一开始还没有策划自己的虚拟产品的时候，你可以先代理别人的产品卖，50% 佣金，一样非常爽的，**过去一年，我策划了非常多的虚拟产品，特别是 在线课程和电子书，还有社群，这些大家都可以销售**，当然，如果你有非常 NB 的虚拟产品，我们也可以合作！

1、发掘空白市场



2、文案策划模型



3、框架营销课程



4、电子书《打造个人品牌电子书》《快速成交模型电子书》《价值包装秘笈电子书》

5、今天的讲课群

这些你们都可以卖啊，后面，我助理会每天给你们写好的文案，你们转发就收钱！支付之后或者卖出电子书之后请联系我助理，**微信：199199105**，她会把这几个电子书发给你。

五、做好自己的执行计划

再次强调，过滤掉那些不是你客户的人，把注意力聚焦到客户的身上，我公众号每天发许多干货，每天我看后台的留言，95%都是正面积极的留言，有5%的是负面的。针对那些负面的，我直接忽视和拉黑名单，你一分钱都没有给我付，看我那么多干货，还指手画脚，我理

你干啥。

**大家一定要有自己的框架 ,建议你们学习学习我的框架影响 ,会让你们人生变的自信和轻松 ,
学会了框架营销 ,你会越来越轻松 ,异性追你 !**

我们如何做赚钱计划呢 ,例如作为一个新手 ,你第一步计划是一个月赚 1 万元 ,那么 ,你
每天就要赚到 400 元以上 ,你销售利润 400 元的产品 ,一天赚 1 单就搞定。

种产品很多 ,例如我们的 《文案策划模型》 《框架营销》 《打造个人品牌》 电子书等
等。

如何一天成交 1 个呢 ,加入平均 10 个咨询 ,成交一个 ,那么一天搞定 10 个咨询就 OK
了 ,如何搞定 10 个咨询呢 ? 平均 10 个人看到 ,一个人咨询 ,一天有 100 个人看到就 OK
了 ,你一天只要认真的去影响 100 个人 ,你就可以轻松实现一个月赚 1 万元。

核心还是执行力 ,大部分人不赚钱 ,都是因为管不住自己 ,如何管住自己 ,那就要做好执行
计划 ,每天严格执行 ,**当你能够坚持执行一星期 ,你必然可以收到钱 ,收到钱了 ,你感觉就
会很爽 ,你就更容易重复去做了。**

如果你能够重复 1 年 ,你绝对是一个牛逼的人 ,赚到的可能不是 10 万 ,而是 100 万以上 ,
因为有这个执行力 ,接下来更好的赚钱方法和项目 ,你的执行都是没有问题的。

就像放牛哥，和我聊了 2 小时，我告诉了他 2 句话，第一句头发理短，第二句每天一篇文章，他坚持了一年，就收了几百万，他现在一年是上千万的，这就是简单的事情，重复执行的威力，因为，每一次执行，都是一次波的叠加，波的叠加威力巨大。

今天的课程结束了，大家赶快撰写执行计划，我们这个群会持续存在，持续为大家提供价值！

我会不定期分享好方法给大家。

最后，再给大家一个更久 NB 的文案，今天仅仅操作了 5 分钟，就轻松收到了 3000 多元了。

今天是这个群的开始，接下来的一年，这个群的价值会非常大！

这个课程的价值，远远超过了许多价值几千元的课程，因为没有什么废话，全部是简单粗暴直接有效的方法。

目前，这个课程的内容，保存在群管理中，加入到群中，只需要输入“群精华”三个字，就会看到课程的内容。

同时，这个群中，我助理每周都会发布一些超级简单的，只需要转发复制黏贴转发就可以轻松赚钱的小项目。

还有，我会不定期在群众讲些好的方法和资料，偶尔还会讲一些福利课，价值还是非常不错了。

这个群一共可以加 500 人，还剩 300 多个名额，想要加入这个群的朋友，只需要支付 600 元就可以进入。



支付之后，请加我助理微信：**199199105** 发截图给她，她会拉你进入微信群中，并且把昨天课程笔记整理成的电子书发给你，把一系列快速收小钱的操作教会给你。

特别提醒：但是只能在里面学习交流，发广告就立刻踢出群，所以加入之后，请认真对待。

学习绝活，关注通哥

关注通哥 立刻赠送

- 1、《SEO赚钱秘笈》
- 2、《快速成交秘笈》
- 3、《最新神秘教程》

长按图片3秒钟关注



微信号: tongwangnet